

Sprawdź, co polecamy pierwszego dnia 8. Forum Rozwoju Mazowsza!



- Administracja



- Sektor biznesowy



- Sektor naukowy



- Sektor pozarządowy

25 PAŹDZIERNIKA 2017 (środa)

	STUDIO A	STUDIO B	PRZESTRZEŃ NETWORKINGOWA
10.00-11.00			Uroczyste otwarcie konferencji
11.00-12.50	ROZWÓJ MIAST	ROZWÓJ BIZNESU	ROZWÓJ KAPITAŁU LUDZKIEGO I SPOŁECZNEGO
11.00-12.00	 Tematyka debaty: Integrowanie usług dla mieszkańców Jak integrować usługi na poziomie miast i całych regionów z korzyścią dla samorządów, biznesu i mieszkańców? O czym pamiętać realizując projekt z unijnym dofinansowaniem?	 Tematyka debaty: Strategiczna agenda badawcza, czyli jak rozwijać biznes dzięki R&D? Jak określić potrzeby w obszarze badań i rozwoju? O czym nie można zapomnieć przygotowując strategiczną agendę badawczą? O czym pamiętać realizując projekt z unijnym dofinansowaniem?	WARSZTATY & PREZENTACJE Miejsce na Twoją propozycję!
12.05-12.25	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	Miejsce na Twoją propozycję!
12.30-12.50	Narzędziownia, czyli jak się do tego zabrać?	Narzędziownia, czyli jak się do tego zabrać?	
12.50-13.00	Przerwa		
13.00-14.50	ROZWÓJ MIAST	ROZWÓJ KAPITAŁU LUDZKIEGO I SPOŁECZNEGO	ROZWÓJ BIZNESU
13.00-14.00	 Tematyka debaty: Współpraca zamawiającego z wykonawcą od kuchni Jak zaplanować współpracę z wykonawcą usług? Co koniecznie trzeba ustalić? O czym pamiętać realizując projekt z unijnym dofinansowaniem?	 Tematyka debaty: Jak połączyć edukację z rynkiem pracy? Jak ułatwić wejście na rynek pracy? W jaki sposób angażować różnych partnerów do rozwoju lokalnego rynku pracy? O czym pamiętać realizując projekt z unijnym dofinansowaniem?	WARSZTATY & PREZENTACJE Miejsce na Twoją propozycję!
14.05-14.25	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	Miejsce na Twoją propozycję!
14.30-14.50	Narzędziownia, czyli jak się do tego zabrać?	Narzędziownia, czyli jak się do tego zabrać?	
14.50-15.00	Przerwa		
15.00-19.00	ROZWÓJ BIZNESU	ROZWÓJ KAPITAŁU LUDZKIEGO I SPOŁECZNEGO	ROZWÓJ MIAST
15.00-16.00	 Tematyka debaty: Współpraca mikro, małych i średnich firm z korporacjami Jak ułożyć współpracę między firmami, żeby uzyskać relację win-win? O czym pamiętać realizując projekt z unijnym dofinansowaniem?	 Tematyka debaty: Animowanie lokalnych społeczności Jak sprzyjać integracji i włączeniu społecznemu? Jak angażować mieszkańców w życie lokalnej społeczności? O czym pamiętać realizując projekt z unijnym dofinansowaniem?	WARSZTATY & PREZENTACJE Miejsce na Twoją propozycję!
16.05-16.25	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	Miejsce na Twoją propozycję!
16.30-16.50	Narzędziownia, czyli jak się do tego zabrać?	Narzędziownia, czyli jak się do tego zabrać?	
17.00-19.00	Networking	Networking	Networking

Miejsce na Twoją propozycję! – Zapraszamy do proponowania warsztatów, prezentacji oraz debat skierowanych do wybranej grupy docelowej (jednej lub więcej spośród wskazanych). Propozycje tematyki warsztatów lub prezentacji należy zgłaszać odpowiadając na ogłoszenie o naborze partnerów.

- 1) Przerwa networkingowa – przestrzeń wyposażona w scenę i miejsce do prowadzenia warsztatów, pokazów, show roomów.
- 2) Dobra praktyka – prezentacja dobrej praktyki w danym obszarze uwzględniająca kluczowe elementy, które pomogły w osiągnięciu sukcesu projektu.
- 3) Narzędziownia – prezentacja metodologii lub narzędzia, które wspiera realizację projektów z danego zakresu (prezentacja musi pokazywać, w jaki sposób można podejść do realizacji danego projektu, nie może mieć charakteru sprzedażowego).

Sprawdź, co polecamy drugiego dnia 8. Forum Rozwoju Mazowsza!



- Administracja



- Sektor biznesowy



- Sektor naukowy



- Sektor pozarządowy

26 PAŹDZIERNIKA 2017 (czwartek)

STUDIO A

STUDIO B

PRZESTRZEŃ NETWORKINGOWA

10.00-11.50	MIEJSCE NA TWOJĄ PROPOZYCJĘ!	ROZWÓJ MIAST	
10.00-11.00		 Tematyka debaty: Startup w mieście Jak samorzady mogą wspierać rozwój przedsiębiorczości? Jak kreować warunki sprzyjające powstawaniu i rozwojowi mikro, małych i średnich firm? O czym pamiętać realizując projekt z unijnym dofinansowaniem?	Przeгляд aktualnych i planowanych konkursów o unijne dofinansowanie
11.05-11.25	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	
11.30-11.50	Narzędziownia, czyli jak się do tego zabrać?	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	
12.50-13.00	Przerwa		
12.00-13.50	ROZWÓJ BIZNESU	ROZWÓJ KAPITAŁU LUDZKIEGO I SPOŁECZNEGO	ROZWÓJ MIAST
12.00-13.00	 Tematyka debaty: Finansowanie innowacji Gdzie szukać źródeł finansowania obszaru R&D i wdrażania innowacji produktowych, usługowych lub procesowych? O czym pamiętać realizując projekt z unijnym dofinansowaniem?	 Tematyka debaty: O rozwiązaniach zwiększających jakość życia mieszkańców Jak poprawiać jakość życia nie tylko młodych, ale też starszych mieszkańców? Jak usprawnić współpracę samorządów, biznesu i sektora pozarządowego? O czym pamiętać realizując projekt z unijnym dofinansowaniem?	Miejsce na Twoją propozycję!
13.05-13.25	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	Miejsce na Twoją propozycję!
13.30-13.50	Dobra praktyka, czyli jak osiągnęliśmy sukces?	Narzędziownia, czyli jak się do tego zabrać?	
14.00-14.30	PODSUMOWANIE I REKOMENDACJE 		

Miejsce na Twoją propozycję! – Zapraszamy do proponowania warsztatów, prezentacji oraz debat skierowanych do wybranej grupy docelowej (jednej lub więcej spośród wskazanych). Propozycje tematyki warsztatów lub prezentacji należy zgłaszać odpowiadając na ogłoszenie o naborze partnerów.

* Przestrzeń networkingowa – wspólna przestrzeń wyposażona w scenę i miejsce do prowadzenia warsztatów, pokazów, show roomów.

** Dobra praktyka – prezentacja dobrej praktyki w danym obszarze uwzględniająca kluczowe elementy, które pomogły w osiągnięciu sukcesu projektu.

*** Narzędziownia – prezentacja metodologii lub narzędzia, które wspiera realizację projektów z danego zakresu (prezentacja musi pokazywać, w jaki sposób można podejść do realizacji danego projektu, nie może mieć charakteru sprzedażowego).